

PLANIFIEZ VOTRE ANNEE AVEC UN PLAN D'AFFAIRES PUISSANT

Je m'engage à prospecter un minimum de fois par semaine.

Cela comprend le fait d'appeler des clients potentiels, de leur montrer des vidéos des produits, de leur écrire ou encore de leur laisser des échantillons.

Je m'engage à présenter l'activité à des potentiels distributeurs fois par semaine.

Objectif en termes de nouveaux clients : / Semaine / Mois

Objectif termes de nouveaux partenaires d'affaires : / Semaine / Mois

Répartissez vos objectifs hebdomadaires et mensuels dans le tableau pour identifier clairement le travail à accomplir.

SEMAINE 1	APPEL SMS	EMAIL	ECHANTILLON	PRESENTATION	SEMAINE 2	APPEL SMS	EMAIL	ECHANTILLON	PRESENTATION
LUNDI					LUNDI				
MARDI					MARDI				
MERCREDI					MERCREDI				
JEUDI					JEUDI				
VENDREDI					VENDREDI				
SAMEDI					SAMEDI				
DIMANCHE					DIMANCHE				
TOTAL					TOTAL				

SEMAINE 3	APPEL SMS	EMAIL	ECHANTILLON	PRESENTATION	SEMAINE 4	APPEL SMS	EMAIL	ECHANTILLON	PRESENTATION
LUNDI					LUNDI				
MARDI					MARDI				
MERCREDI					MERCREDI				
JEUDI					JEUDI				
VENDREDI					VENDREDI				
SAMEDI					SAMEDI				
DIMANCHE					DIMANCHE				
TOTAL					TOTAL				

	APPEL / SMS	EMAIL	ECHANTILLON	PRESENTATION
TOTAL MOIS				

En décidant de planifier mon année de manière puissante, je me mets en position de remporter des revenus à hauteur de mon travail.

Les actions que je ferai au cours des prochains mois vont créer l'élan nécessaire pour atteindre les objectifs et les rêves que je me suis fixé.